

Legjobb befektetőd az ügyfeled!

Egerszegi Krisztián, cégvezető, MiniCRM Zrt.

**Mi a világ legrosszabb
állása?**

Rabszolga

vagy

Cégvezető



3

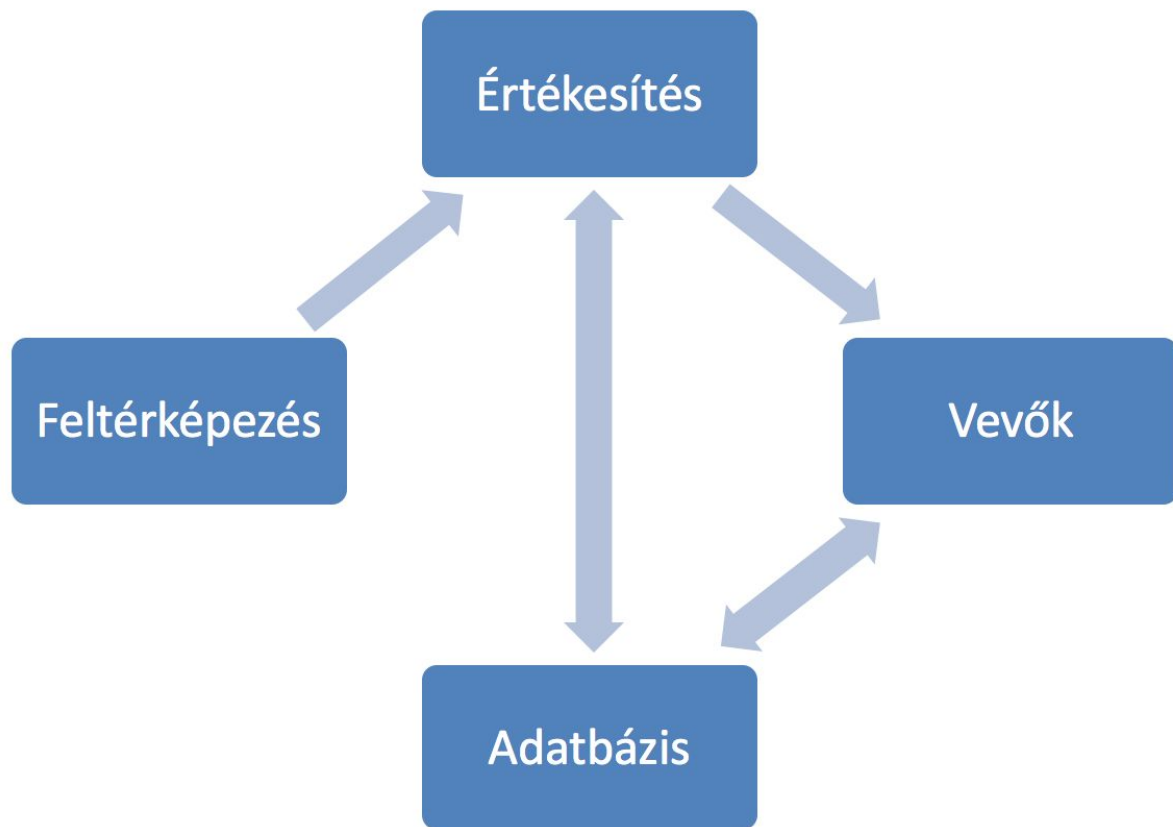


A MARTIN SCORSESE PICTURE

THE WOLF OF WALL STREET



Ügyfélkezelési rendszer



Feltérképezés

- Felelős kijelölés
- Ügyfélminősítés
- Válaszidő

Értékesítés

- Értékesítés lépései
- Igényfelmérés-Ajánlat-Utánkövetés-Lezárás

Vevők

- Ügyfélkezelés lépései
- Szállítás-Újraeladás

Adatbázis

- Elvesztés oka
- Újramegkeresés

Felelős



Felelős



Célcsoport



Sell SalesRep



Pre-Sales call



Sales call



1-5



Robert B. Cialdini

HATÁS

A befolyásolás pszichológiája

INFLUENCE

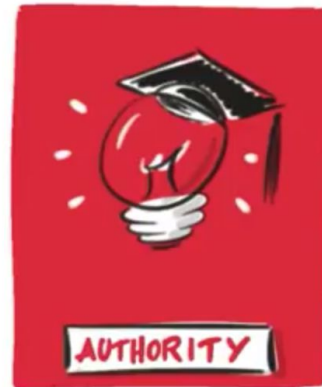
The Science of Persuasion

RECIPROCATION



LIKING

SOCIAL PROOF



AUTHORITY

SCARCITY



COMMITMENT
CONSISTENCY

Follow up call



Closing call







999.9
FINE
GOLD

NET WT
200g



Elek Márton

Borháló Borkereskedés

Átlátható, visszakövethető és
automatizált értékesítés a
borkereskedelemben



Hatékony értékesítés kulcsa eBook



~~990 Ft~~ helyett most **ingyen!**

A hatékony értékesítés kulcsa eBook segítségével megduplázhatsz eredményességed. Gyakorlati útmutató, ahhoz hogyan szerezz több bevételt ugyanannyi érdeklődőből. Tartalmaz egy Sales checklistet is, amit azonnal használatba tudsz venni.

Név*

pl. Kovács József



Cégnév*

pl. Kovács és társa Kft.

Email*

pl. jozsef@kovacs-kft.hu

Telefon*

pl. 06-30-123-4567

Miben segítené neked a CRM?

Letöltöm az eBook-ot! >

www.minicrm.hu/ebook





MiniCRM

www.minicrm.hu

Customer Relationship Mentality

